



世界的な環境保護意識の高まりや、インターネット通販サイトの利用拡大を背景に注目が高まっている中古品市場。関西発祥のプロードリンクはパソコン（PC）の高度なデータ消去技術で信頼を集め、現在は大手企業など約1万社から年間100万台の中古PCを回収し、卸売り販売をしている。榎彰一社長（48）にビジネスに込める思いや展望を聞いた。

【杉山雄飛、写真も】

## 中古PCで環境貢献

### 回収から卸売りまで

インタビュー

## 最前線

### プロードリンク

榎彰一社長



さかき・しょういち 1971年1月生まれ。大阪府出身。神戸大農学部卒業後、朝日生命で法人営業などを経て、2000年3月に脱サラしてプロードリンクの前身会社を設立した。

◆ 中古PCの業務を始めたきっかけは？  
——中古PCの業務を始めた

◆ 中古PCを個人向けに販売する事業に力を入れ、全国各地のスーパー・マーケットで倉庫販売を始めました。しかし、当初

◆ もともとPCのシステム開

——どのような事業をされているのですか。

◆ 大手企業やリース会社、中央官庁などから業務で使い終えたPCを購入し、中古販売会社に卸売りをしています。その際、PC内の情報が漏えいしないよう、セキュリティ対策を万全にしています。データ消去には米国防総省などが採用しているソフトウエアを使い、PCを保管するデータ消去システムや24時間監視カメラも設けています。

◆ 中古PCの業務を始めた

発会社としてスタートしたのですが、長期に及ぶ開発期間が負担となり、中小企業にオフィス機器を導入する業務にシフトしました。そこで、リースでの

PC導入を希望する中小企業が、リース会社の審査に通り難いケースが出てきました。「それなら中古PCを手配して」と要望され、中古品を扱うようになったのがきっかけです。

◆ 中古PCを買取って販

は数十万円だったPCの単価が普及とともに下がって、利益が

じり貧になっていきました。そこで「もっと安く中古PCを買

ついています。値段がつかない物は自社の処分場で鉄材や木くずなどの「資源」に戻して再販しています。弊社は、世の中の全ての物を生かしていくとい

◆ 今は「ビル内にある人間以外のもの」は全て買取ると言っています。値段がつかない物

◆ まずは売上高1000億円を目指します。そもそも中古品業界は、社会的にマイナスのイメージがついていますが、環境に優しい仕事です。国連の掲げたSDGs（持続可能な開発目標）」をはじめ、ビジネスだけではなく社会貢献の側面でも存

社名	株式会社プロードリンク
本社所在地	東京都中央区日本橋室町4の3の18
設立	2000年3月8日
資本金	2億6643万7500円
売上高	60億1000万円 (2018年度連結予定)
従業員数	約250人

れる方法はないか」と検索し、う思いを込めて「活業」という言葉を事業のテーマに掲げています。例えば、病院の医療機器やバス会社のバスなどでも中古販売を拡大していきたいで

す。——今後の事業でどのような展望を持っていますか。  
◆ 取り扱う商品はPCだけですが、個人への販売から中古販売会社にPCを卸す事業へと切り替えていったのです。

◆ 今は「ビル内にある人間以外のもの」は全て買取ると言っています。値段がつかない物は自社の処分場で鉄材や木くずなどの「資源」に戻して再販しています。弊社は、世の中の全ての物を生かしていくとい

◆ まずは売上高1000億円を目指します。そもそも中古品業界は、社会的にマイナスのイメージがついていますが、環境に優しい仕事です。国連の掲げたSDGs（持続可能な開発目標）」をはじめ、ビジネスだけではなく社会貢献の側面でも存

## 市場規模減少でも購入者増

環境省の報告書によると、2018年度の中古品の市場規模は約3兆2500億円となり、12年度から1500億円増加した。インターネット通販サイトの普及などが背景にあるという。一方で、「中古パソコン・周辺機器」の市場規模は18年度で850億円となり、12年度(983億円)から15%減少した。ただ、購入者数は25万人増の約470万人となつており、安価な製品を入手する顧客が増えてい